

14 et 15 octobre
La Rochelle

Salon régional de l'entreprise

Des conseils pour mieux entreprendre



CCI LA ROCHELLE partenaire du Salon de l'Entreprise,

organise des événements

à destination des créateurs, repreneurs, cadres et dirigeants d'entreprise, pour

FAIRE AVANCER TOUTES LES ENVIES D'ENTREPRENDRE

• **LE SECRET DES ENTREPRISES QUI DURENT...**

LE 14 OCTOBRE

• **QUELQUES MINUTES POUR CONVAINCRE :**

LE 15 OCTOBRE

• **L'ACCESSIBILITÉ, L'APRÈS 2015 :**

LE 15 OCTOBRE

Découvrez l'ensemble de notre programme
sur www.larochelle.cci.fr

Cap sur la chaudronnerie

REPRENEURS Issus du nautisme, Tanguy Le Roux et Éric Thibaut ont repris la société CSI de La Rochelle et misent sur la continuité

L'opportunité de reprendre l'entreprise CSI de La Rochelle, spécialisée dans la chaudronnerie et la serrurerie industrielles, s'est présentée, l'an dernier, à Tanguy Le Roux et Éric Thibaut. Les deux quadras venaient de quitter l'entreprise du nautisme Sparcraft, à Périgny, avec l'intention de mener leur propre aventure d'entrepreneurs. Ce qui se concrétise en mai dernier. Avec du retard. Mais en attendant, ils n'ont pas perdu leur temps.

En se rapprochant du réseau Offensiv'PME, les deux anciens cadres (responsable de production et directeur informatique) de 42 et 47 ans ont bénéficié de formations et de conseils d'experts et fait entrer un troisième associé dans le capital à hauteur de 2 %. Quelqu'un capable, par son expérience, de s'imposer en arbitre « en cas de besoin ».

Le nautisme, peut-être

Tanguy Le Roux et Éric Thibaut ont le souci de mettre toutes les chances de leur côté. Ils se font donc accompagner par les anciens propriétaires (nouveaux retraités) durant trois mois, c'est-à-dire jusqu'à juillet dernier, pour une transition en douceur. Les repreneurs misent en effet, avant tout, sur la continuité.



Les deux associés sont passés par le réseau des experts-comptables et des avocats pour trouver leur affaire. PHOTO A. B.

« CSI était une entreprise qui marchait bien, avec 1,7 million d'euros de chiffres d'affaires, 13 salariés et une clientèle locale fidèle et diversifiée, explique Éric Thibaut. Notre projet, c'est de poursuivre dans cette voie. » La PME travaille l'inox, l'aluminium et l'acier en petite et moyenne séries (d'1 à une centaine de pièces). Elle fabrique tout aussi bien des garde-corps de mobilier urbain que des bornes escamotables et des escaliers de piscine pour

la thalassothérapie. « Nous allons rester sur l'ensemble des marchés où l'entreprise était déjà présente, explique Tanguy Le Roux, en élargissant la clientèle à la région. » Les deux entrepreneurs ne s'interdisent pas de s'intéresser un jour au nautisme, qu'ils connaissent bien. Mais avec trois mois de visibilité sur le carnet de commandes, ce qui n'est pas le cas pour tout le monde, il n'y a pas urgence à voguer en cette direction.